

FinCompare Einführungspräsentation

Alle Informationen, die Sie benötigen
als Teil von



2020



Gemeinsam Ihren Kunden finanzieren

Flexible Kriterien

KMUs müssen neben der Laufzeit und dem Volumen der Finanzierung auch weitere Eigenschaften, wie bspw. eine kostenlose Sondertilgung, beantragen können.



Günstigste Konditionen

Günstige Finanzierungskonditionen sind für KMUs besonders wichtig, damit diese im Wettbewerb konkurrenzfähig bleiben und höhere Renditen erzielen.

Exzellente Beratung

Da KMUs nicht über eine eigene Controlling-Abteilung verfügen, sind diese auf professionelle Beratungsleistung von außen angewiesen.

Finanzierungsprodukt

KMUs müssen bei der Finanzierung Liquidität schonen und brauchen deshalb nicht nur den klassischen Kredit, sondern auch weitere Finanzierungsprodukte.

Schnelle Finanzierungszusage

Oftmals müssen Investitionen kurzfristig getätigt werden, sodass KMUs innerhalb kürzester Zeit eine Entscheidung über Zu- oder Absage der Finanzierung benötigen.

Persönlicher Ansprechpartner

Einen persönlichen Ansprechpartner für alle Finanzierungsangelegenheiten vereinfacht dem KMU den Prozess und erhöht seine Zufriedenheit.



Inhaltsverzeichnis

Einführung	4	Wie funktioniert Lagerfinanzierung?	14
Warum Partner werden bei FinCompare?	5	Wie funktioniert Finetradings?	15
Kontakte in Kunden verwandeln	6	Aktuelle Finanzierungsbeispiele	16
Welche Kunden betreuen Sie am Besten mit FinCompare?	7	Was unsere Partner sagen	17
So fangen Sie an	8	Das FinCompare Professional Partners-Team	18
Ein Antrag - alle Finanzierer	9		
Welche Finanzierungsarten bieten wir an	10		
Wie funktioniert Firmenkredit?	11		
Wie funktioniert Factoring?	12		
Wie funktioniert Firmenleasing?	13		



Einführung

FinCompare.de ist eine innovative Finanzierungsplattform, die Beratern helfen soll für Ihre Kunden die passende Finanzierungslösung zu finden, vergleichen und abzuschließen.

Mittlerweile existieren über 1.000 Finanzierer in Deutschland, aber nur 50 % der KMUs kontaktieren mehr als einen Finanzierer bei konkretem Finanzierungsbedarf - die meisten Unternehmen haben keinen Zugang zu einem optimierten Finanzierungsmix, um das komplette Wachstumspotenzial auszuschöpfen.

Unsere auf Machine-Learning-basierende Technologie verbindet nicht nur das Unternehmen Ihres Kunden mit potentiellen Finanzierern, sondern mit solchen, die bereits vergleichbare Unternehmen erfolgreich finanziert haben.

Somit verbinden wir nur mit Finanzierern, die den individuellen Finanzierungsbedarf der Industrie Ihres Kunden verstehen und damit bereits eine Erfolgsbilanz in der Finanzierung ähnlicher Kunden nachweisen können.

Wir arbeiten mit den führenden etablierten Banken, sowie mit modernen Alternativ-Finanzierern und FinTechs, um KMUs eine gesamtheitliche Finanzierungslösung anzubieten, die individuell auf ihre Bedürfnisse abgestimmt ist.

Mit FinCompare erhalten Sie Zugang zu einem Netzwerk aus über 250 Finanzierern durch eine einzige Antragsstrecke, um stets das passende Angebot für den konkreten Finanzierungsbedarf Ihres Kunden zu finden.

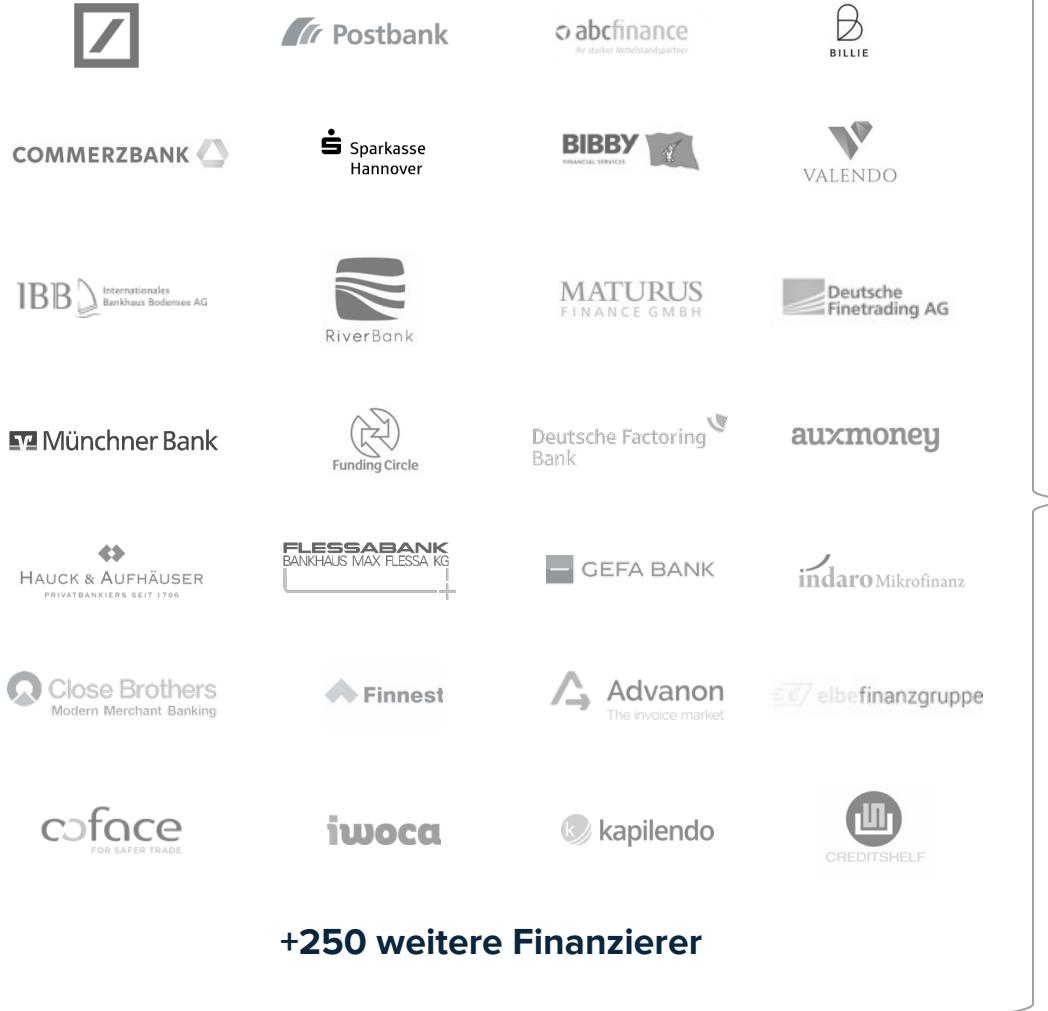
Wir wissen wie kompliziert und verwirrend Finanzierungsanfragen für die meisten KMUs sein kann - FinCompare macht es einfach.

Mit FinCompare können Sie Ihren Kunden helfen das wahre Potential ihres Unternehmens auszuschöpfen.



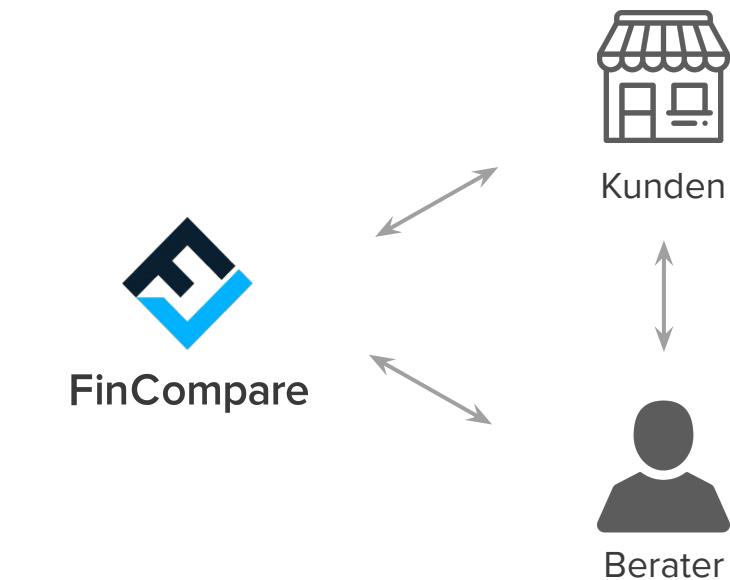
Timm Wege
Chief Commercial Officer

Warum Partner werden bei FinCompare?



50 % der KMUs sprechen nur mit Ihrer Hausbank bei Finanzierungsanfragen.

Sie haben nur eingeschränkten Überblick über verfügbare Finanzierungslösungen.



FinCompare hilft Ihnen die besten Finanzierungslösungen aus über 250 Finanzierern für Ihren Kunden zu finden, vergleichen und abzuschließen.



Kontakte in Kunden verwandeln

Entwickeln Sie einen neuen Anknüpfungspunkt mit Ihren Kunden.

Mit der FinCompare Finanzierungsplattform können Sie Ihre Kontakte zu Kunden für Unternehmensfinanzierung verwandeln.

Je nachdem wie involviert Sie bei der Finanzierungssuche sein wollen, haben wir das passende Modell für Sie.

Buchen Sie gerne einen Termin für ein [persönliches Telefonat](#) mit unserem Professional Partners Team, damit wir Ihnen helfen können Ihr Geschäft zu erweitern.





Welche Kunden betreuen Sie am Besten mit FinCompare?

Unsere Kernkompetenz liegt im **Bereich von 50.000 € bis 750.000 €**,
aber unsere Finanzierer bieten Lösungen von 25.000 € bis zu 15 Millionen € an.

**Ihre Kunden mit den folgenden Kriterien erhalten
den bestmöglichen Nutzen von FinCompare:**

- ✓ **Unternehmen ist älter als 2 Jahre**
- ✓ **Jahresumsatz übersteigt 250.000 €**
- ✓ **Positive Geschäftsentwicklung**
- ✓ **Positives Eigenkapital**
- ✓ **Gesellschaftsform ist eine GmbH, AG oder
GmbH & Co. KG**
- ✓ **Crefo Score < 350 (prüft FinCompare)**

Uns fällt es schwerer Kunden mit folgenden Kriterien
zu helfen:

- ✗ Neugründungen
- ✗ Immobilienfinanzierungen
- ✗ Negatives Eigenkapital
- ✗ Ausländische Gesellschaften
- ✗ Unternehmen mit Finanzierungsbedarf unter
25.000 €
- ✗ Kunden mit schlechter Bonitätsbewertung



So fangen Sie an

FinCompare legt sehr großen Wert darauf Ihnen einen erstklassigen Service anzubieten, der speziell auf Ihre Bedürfnisse angepasst ist.



Registrierung bei FinCompare Professional Partners

Sie können sich [einfach hier](#) bei FinCompare Professional Partners anmelden.

Willkommens-Email mit Fragebogen

Füllen Sie unseren Fragebogen aus, damit wir unsere Leistung an Ihre Bedürfnisse anpassen können.

Persönliches Willkommensgespräch

Sie erhalten ein persönliches Willkommensgespräch in dem all Ihre Fragen beantwortet werden.

Erste Anfrage starten

Wir unterstützen Sie live bei der Einreichung Ihrer ersten Finanzierungsanfrage.



Ein Antrag - alle Finanzierer

- 1 Starten Sie eine Finanzierungsanfrage für Ihren Kunden, indem Sie das Unternehmen hinzufügen und ihn zu der Plattform einladen
- 2 Fügen Sie die wichtigsten Informationen und Unterlagen des Unternehmens Ihres Kunden auf der Plattform hinzu (oder bitten Sie Ihren Kunden dies zu tun)
- 3 Unsere Finanzierungsberater kontaktieren Sie und Ihren Kunden innerhalb kurzer Zeit um das Vorhaben zu besprechen
- 4 Basierend auf den vorliegenden Informationen sucht unsere Technologie das passende Produkt und die besten Finanzierer aus unserem Netzwerk heraus
- 5 Durchschnittlich dauert es 5 Tage bis eine Finanzierungsanfrage von einem Finanzierer genehmigt wird

The screenshots illustrate the user interface for managing company profiles and viewing loan applications on the FinCompare platform.

Top Screenshot: Unternehmensprofil (Company Profile)

- Formular für "Ansprechpartner im Unternehmen":
 - Geschlecht: Frau (ausgewählt)
 - Vorname: Tina
 - Nachname: Testfrau
 - E-Mail-Adresse (geschäftlich): tina.testfrau@fincompare.de
 - Telefonnummer: 0303412321312
 - Role im Unternehmen: Prokurist(in)
- Buttons: Weiter (Weiter)

Bottom Screenshot: Anfragen (Applications) - Kredit - Anfrage DE990360

- Übersicht über die Anfrage:
 - Kredit - Anfrage DE990360
 - FinCompare GmbH
 - Auszahlung in 1-3 Wochen
 - Bestätigung benötigt
 - Finanzierungsbedrag: 100.000 €
 - Laufzeit: 60 Monate
- Notwendige Dokumente:
 - Letzten beiden Jahresabschlüsse (Hochladen)
 - Aktuelle Betriebswirtschaftliche Auswertung inkl. Summen & Salden Liste (Hochladen)
- Übersicht über hochgeladene Dokumente:

HOCHGELADEN	DATENAME	BENUTZER
18.10.2019	Jahresabschluss_1.pdf	Max Mustermann
18.10.2019	Jahresabschluss_2.pdf	Max Mustermann
18.10.2019	Aktuelle_BWA_inkl_Salden.pdf	Max Mustermann
- Aktionen:
 - Informationen vervollständigen
 - Dokumente hochladen
 - Anfrage abschließen (ausgewählt)
 - Angebot auswählen
- Finanzierungsberater: Jan Vogelsang (jan.vogelsang@fincompare.com, 030 5683 8000 60)



Welche Finanzierungsarten bieten wir an?



Firmenkredit

- ✓ FinCompare Sofort-Kredit bis zu 750.000 €
- ✓ Schnelle Auszahlung des Kredits mit Planungssicherheit
- ✓ Nutzung des Niedrigzinsniveaus



Lagerfinanzierung

- ✓ Deutliche Erhöhung der Liquidität
- ✓ Moderne und effiziente Prozesse
- ✓ Reduzierung der Kapitalbindung



Factoring

- ✓ Nachhaltige Sicherung der Liquidität
- ✓ Entlastung des Debitorenmanagements
- ✓ Besserung der Eigenkapitalquote



Finetrading

- ✓ Entlastung von Kreditlinien
- ✓ Verbesserung der Lieferantenbeziehungen
- ✓ Ausgleich von Saison- und Projektspitzen

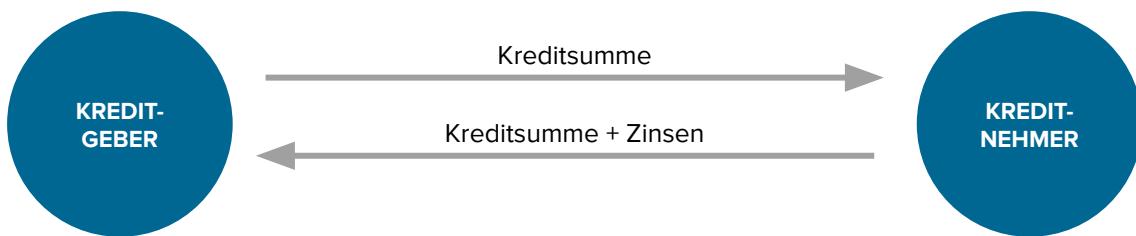


Firmenleasing

- ✓ Leasing-Autobahn ab 25.000 €
- ✓ Hohe Anbietervielfalt im Vergleich
- ✓ Bilanzneutralität und steuerliche Vorteile



Wie funktioniert Firmenkredit?



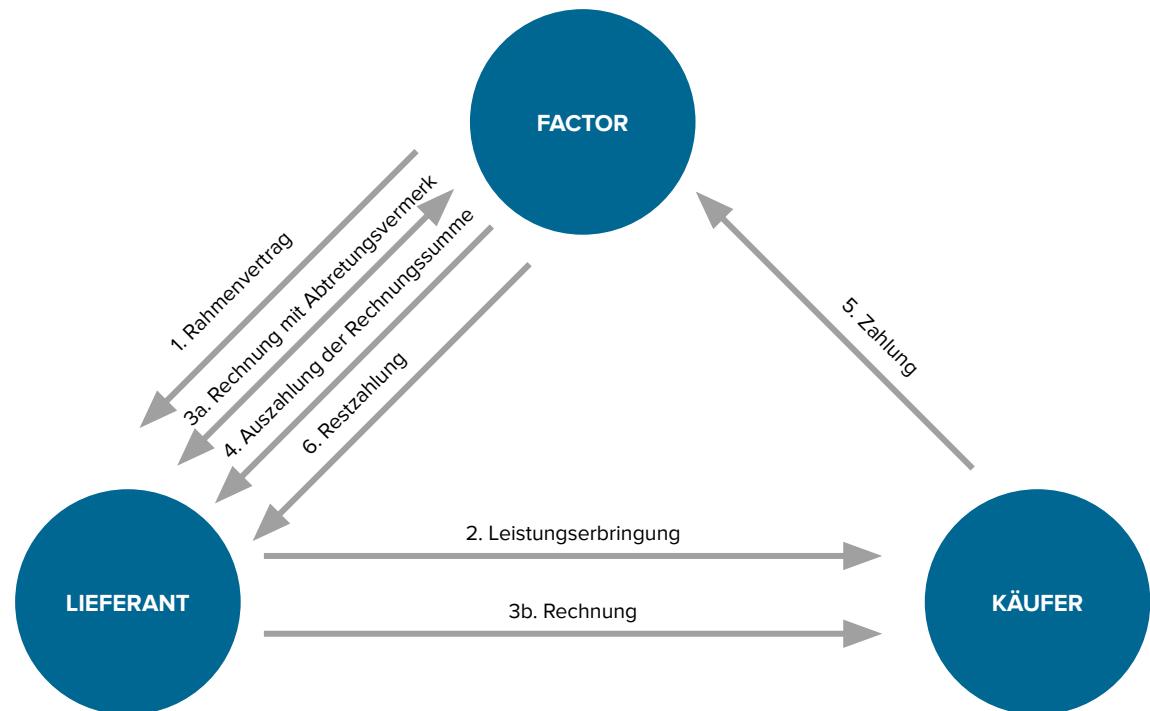
Der Verleih von klassischen Firmenkrediten ist die meistgewählte Finanzierungsform von kleinen und mittelständischen Unternehmen.

Eine Kreditlinie wird von dem Kreditinstitut gegen eine zusätzliche Rückzahlung eines Zinsbetrages an ein Unternehmen verliehen. Im Kreditangebot wird eine feste Laufzeit vereinbart sowie die Zusammensetzung der Kreditraten.

Der Kredit kann dementsprechend in regelmäßigen Raten mit gleich hohen Tilgungsbeträgen oder in Form von stetig abnehmenden Zinsleistungen zurückgezahlt werden. Bei sogenannten endfälligen Firmenkrediten wird die gesamte Summe am Ende der Laufzeit zurückgezahlt. Die Höhe des anfallenden Zinses wird von der Bonität des Kreditnehmers beeinflusst. Um den besten Gewerbekredit für sich und Ihr Unternehmen zu erhalten, kontaktieren Sie uns direkt selbst – wir helfen Ihnen gern!



Wie funktioniert Factoring?



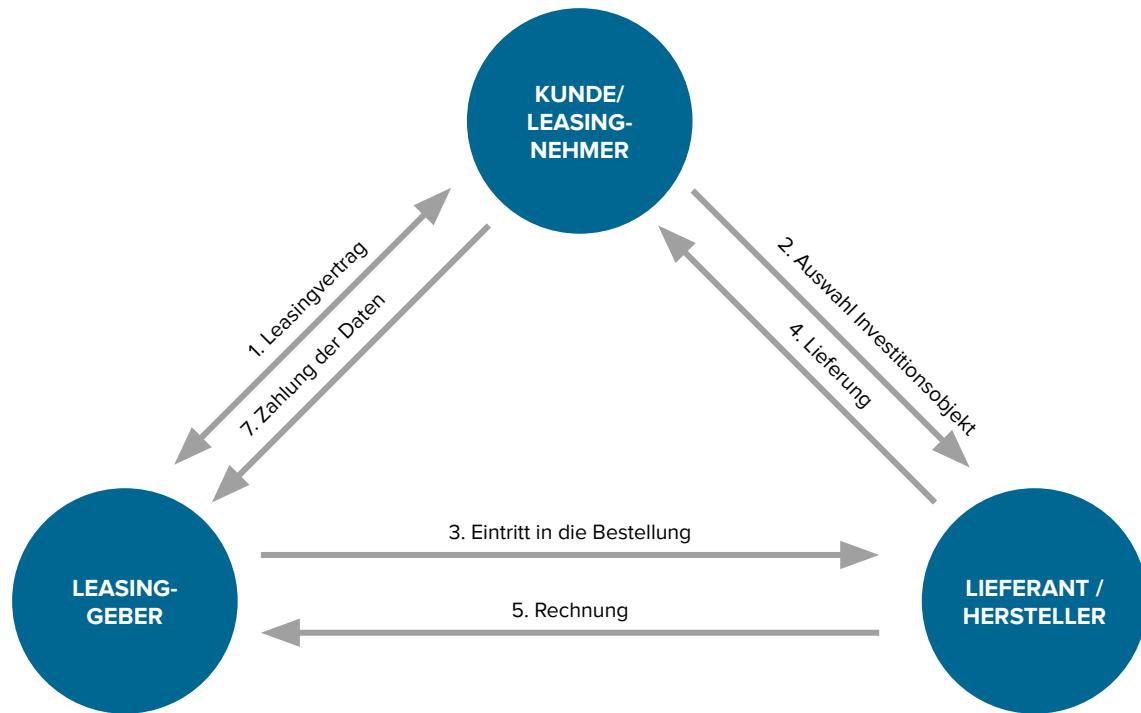
Bei Factoring-Verträgen handelt es sich um individuelle Vereinbarungen zwischen einer Firma und dem Factor.

Die Factoringgesellschaft erwirbt eine Forderung in zwei Raten. Die Forderung beinhaltet dabei eine Gebühr der Factoringgesellschaft. So setzen sich die jeweiligen Raten aus den individuell vereinbarten Gebühren und Zinsen zusammen.

Die Gebühren fallen je nach Art des Volumens, Debitors, der Bonität und des Umfangs der Leistung unterschiedlich aus. Die erste Ratenzahlung wird fällig, sobald die erste Rechnung gestellt wurde. Die zweite Rate ist dann fällig, wenn die gesamte Forderungssumme vom Schuldner beglichen wurde. So können Sie ausstehende Forderungen schneller eintreiben, das Ausfallrisiko minimieren und unmittelbare Investitionen durch gewonnene Liquidität ermöglichen (Finanzierungseffekt).



Wie funktioniert Firmenleasing?



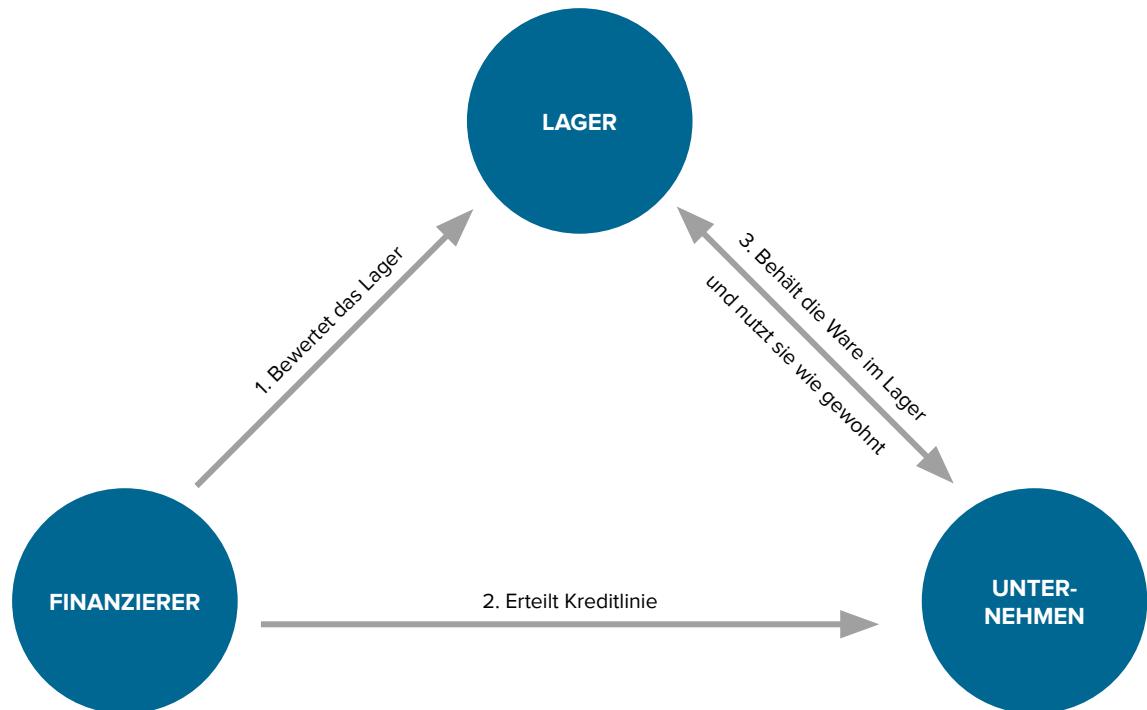
Firmenleasing ist eine beliebte Finanzierungsform für mittelständische Unternehmen, die Ihre Liquidität schonen möchten.

Beim Leasing von Mobilien (z.B. PKW, LKW, Maschinen oder Geräten) werden diese zuerst von dem Leasinggeber angeschafft und anschließend gegen die monatliche Zahlung einer Leasingrate dem Leasingnehmer zur Nutzung überlassen.

Bei einem Leasingvertrag entsteht ein Dauerschuldverhältnis und damit ein mietvertragsähnliches Verhältnis zwischen Leasingnehmer und Leasinggeber. Die detaillierte vertragliche Ausgestaltung liegt hierbei im Ermessen der beiden Vertragsparteien und kann individuell angepasst werden. Nach Ende der Vertragslaufzeit geht das Leasingobjekt wieder an den Leasinggeber zurück und kann vom Leasingnehmer oder von Dritten käuflich erworben werden.



Wie funktioniert Lagerfinanzierung?



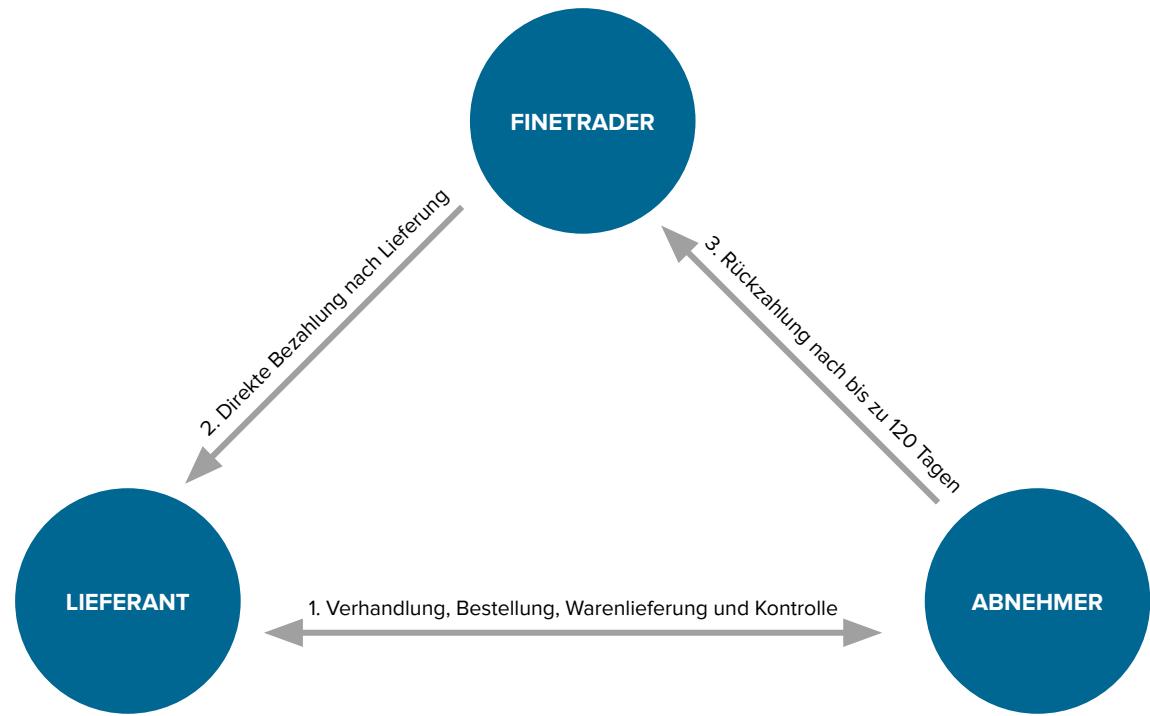
Die Lagerfinanzierung ist eine Finanzierungsform, bei welcher der Wert des Lagers als Sicherheit dient und im Gegenzug Liquidität zur Verfügung gestellt wird.

Oftmals nutzen Unternehmen einen Kontokorrentkredit, welcher jedoch als ein teures Instrument zur kurzfristigen Liquiditätsbeschaffung gilt. Eine weniger bekannte, dennoch sehr attraktive Finanzierungsalternative, stellt die Lagerfinanzierung dar.

Je nach Art der Lagerfinanzierung und in Abhängigkeit der Warenart und Bonität des Unternehmens, können bis zu 85 % des Netto-Einkaufswertes als Liquidität generiert werden. Ein neutraler Gutachter ermittelt den Wert des Lagers. Aus großen Lagerbeständen kann so direkte Liquidität geschöpft werden – eine ideale kurzfristige Finanzierungsmöglichkeit. Da diese Art der Finanzierung dynamisch ist und mit dem Lagerbestand wächst, geben die Unternehmen quartalsweise oder monatliche Berichte zur Bestandsveränderungen des Lagers ab. Neben der Abtretung des Lagerbestandes sind bei einer Lagerfinanzierung oftmals keine weiteren dinglichen Sicherheiten erforderlich.



Wie funktioniert Finetrading?



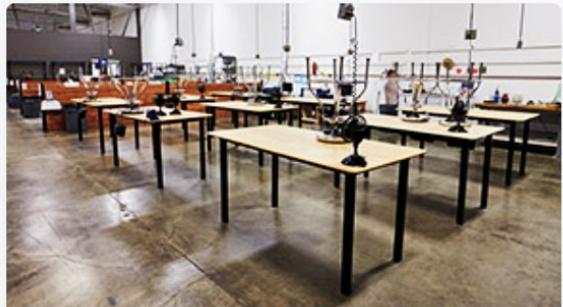
Beim Finetrading, bzw. der Einkaufsfinanzierung, handelt es sich um ein Handelsgeschäft für den Einkauf von Waren oder Rohstoffen über einen bankenunabhängigen Zwischenhändler.

Der Zwischenhändler zahlt Lieferantenrechnungen unter Berücksichtigung von Skonto und räumt im Gegenzug, gegen Zahlung einer Servicegebühr, ein verlängertes Zahlungsziel ein. Bisher nutzen viele Unternehmen hier immer noch die Kreditlinie ihrer Hausbank. Dies ist aber häufig teuer, nimmt unternehmerische Flexibilität und schränkt die verfügbare Liquidität ein.

Gerade bei Großaufträgen und saisonalen Produktionsspitzen zeigt sich der Vorteil einer Einkaufsfinanzierung: Mit dieser Finanzierungsvariante können Sie als Unternehmer die eigenen Kontokorrentlinien schonen und gleichzeitig angebotene Skonti Ihrer Lieferanten nutzen.



Aktuelle Finanzierungsbeispiele



Kredit

Unternehmen:
Maschinenbauer

Bedarf:
Betriebserweiterung

Bearbeitungszeit:
7 Werktagen

Finanzierungsvolumen:
100.000 Euro

Ersparnis zur Hausbank:
1.700 Euro



Leasing

Unternehmen:
Online-Plattform

Bedarf:
Neue Sortieranlage

Bearbeitungszeit:
5 Werktagen

Finanzierungsvolumen:
440.000 Euro

Ersparnis zur Hausbank:
22.600 Euro



Einkaufsfinanzierung

Unternehmen:
Kabelhersteller

Bedarf:
Wareneinkauf

Bearbeitungszeit:
3 Werktagen

Finanzierungsvolumen:
500.000 Euro

Ersparnis zur Hausbank:
14.000 Euro



Factoring

Unternehmen:
Computerspielehersteller

Bedarf:
Nachhaltige Liquidität

Bearbeitungszeit:
13 Werktagen

Finanzierungsvolumen:
5.000.000 Euro

Ersparnis zur Hausbank:
115.000 Euro



Das sagen unsere Partner



"Wir sind FinCompare-Partner der ersten Stunde. Mit dem neuen voll digitalen Konzept sind unsere Anträge oft innerhalb weniger Minuten erledigt."

Holger Feick

HF Finanzconsulting GmbH



"FinCompare unterstützt uns ideal. Denn für uns sind Fachwissen und Geschwindigkeit entscheidend. Das hat FinCompare wirklich hervorragend gelöst."

Thomas Knaack

Rotonda Investor Office



"Die Finanzierungsberater von FinCompare sind echte "Möglichmacher". Gemeinsam erarbeiten wir für unsere Mandanten Lösungen, die wir sonst nicht hätten"

Michael von Arps-Aubert

Steuerberatungsgesellschaft



Das FinCompare Professional Partners-Team



Häufige Fragen

F: Was ist das durchschnittliche abgeschlossene Finanzierungsvolumen?
A: 150.000 €

F: Unterstützt FinCompare nur Unternehmen mit Sitz in Deutschland?
A: Ja, die Gesellschaft muss zumindest einen Sitz in Deutschland haben.

F: Benötigen alle Finanzierungen Sicherheiten oder Bürgschaften?
A: Nein - Einige Finanzierer ermöglichen auch unbesicherte Finanzierungen.

F: Kann ich FinCompare auf meiner Webseite verlinken?
A: Ja - Gerne unterstützen wir Sie dabei Ihre Partnerschaft mit FinCompare bestmöglich zu vermarkten.

Bei weiteren Fragen können Sie uns jederzeit per Email unter partner@fincompare.de oder per Telefon unter +49 (0) 30 56 838 000 62 erreichen.



Wir freuen uns auf eine Partnerschaft mit Ihnen!

Kontaktieren Sie uns:

partner@fincompare.de

Timm Wege

Chief Commercial Officer

www.fincompare.de/partner

